

Unsere Mandantin ist Teil einer international aufgestellten Unternehmensgruppe und in Deutschland führende Herstellerin von Membranen und Kunststoffkomponenten. Mit 150 Mitarbeitern agiert sie an zwei Standorten in Deutschland für die Bereiche Medizintechnik, Life Science und andere Industrien. Unsere Mandantin entwickelt und fertigt Produkte im Kundenauftrag sowie Serien in Lohnproduktionen und baut zudem eigene Produktlinien sukzessive aus. Für das Geschäftsfeld Packaging in oben genannten Industrien suchen wir eine vertrieblisch versierte Persönlichkeit als

Sales & Product Manager (m/f/x) Packaging

Aufgaben

- Sie unterstützen maßgeblich bei der (Weiter-) Entwicklung der Vertriebsstrategie im Bereich Packaging
- Dazu liegen das Forecasting mit entsprechender Maßnahmenplanung sowie die Erstellung von Business Cases in Ihrer Verantwortung
- Sie betreuen bestehende Kunden, bauen kontinuierlich das Netzwerk um neue Partner aus und führen die Vertrags- und Preisverhandlungen
- Durch den guten Kundenkontakt sowie Ihre Wettbewerbsbeobachtung sind Sie das Auge und Ohr am Markt, lassen entsprechende Erkenntnisse in Ihre Arbeit einfließen und optimieren so das Produktportfolio
- Daraus resultierende Bedarfe werden durch Sie in Form von Produktneuentwicklungen initiiert und begleitet
- Darüber hinaus steuern Sie die Marketingmaßnahmen innerhalb Ihres Bereiches

Chancen

- Es erwartet Sie ein vielseitiges und herausforderndes Aufgabenspektrum in einem stabil wachsenden, international aufgestellten Unternehmen
- Im Rahmen einer fundierten Einarbeitungsphase haben Sie die Möglichkeit, sich mit Strukturen, Prozessen und KollegInnen vertraut zu machen
- Eine offene Unternehmenskultur prägt die Arbeit bei unserer Mandantin maßgeblich und wird begleitet von einer dynamischen Atmosphäre und einem ausgeprägten Teamspirit
- Zudem wird das Paket abgerundet durch eine leistungsgerechte Vergütung, eine betriebliche Altersvorsorge sowie 30 Tage Jahresurlaub

Anforderungen

- Sie blicken auf eine relevante betriebswirtschaftliche Ausbildung zurück (Studium oder vergleichbar)
- Im Rahmen Ihrer bisherigen Laufbahn haben Sie mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb im Kontext von Industrieunternehmen gesammelt
- Optimaler Weise haben Sie bereits Verpackungstechnik sowie Kunststoffspritzguss und Membranen in Ihrem Portfolio gehabt oder kennengelernt
- Für Sales und nachhaltige Kundenbeziehungen schlägt Ihr Herz, mit Ihrer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch (weitere Sprachkenntnisse können gerne eingebracht werden) sowie mit Ihrem Verhandlungsgeschick erreichen Sie stets Ihre Ziele

Fragen und Bewerbung

Für eine erste inhaltliche Diskussion der Vakanz stehen Ihnen Frau Inga Pscherer und Frau Vanessa Alm gern telefonisch zur Verfügung: 030 232 565 600

Ihre Bewerbungsunterlagen (inklusive frühestmöglicher Verfügbarkeit und Vergütungsvorstellung) senden Sie bitte mit Verweis auf unsere Projektnummer **744a** per Mail an: bewerbung@solute-recruiting.de